Lista de Características

(P)rioridade X (E)sforço X (R)isco X (B)aseline

Legenda:

(P): Prioridade da característica definida pelo cliente.

C: Crítica (não tem sentido desenvolver esta versão do sistema sem esta característica)

I: Importante (podemos conviver sem esta característica nesta versão do sistema) U: Útil (esta característica pode ser útil, mas não fará falta nesta versão do sistema) (E): Esforço da característica definido pela equipe de desenvolvimento.

A: Alto

M: Médio B: Baixo

(R): Risco da característica não ser implementada dentro do prazo e custo definido pela equipe de desenvolvimento.

A: Alto

M: Médio

B: Baixo

(B): Baseline

1: Primeira versão do sistema (contém todas as características críticas, podendo ter algumas características importantes e úteis).

2: Segunda versão do sistema (contém todas as características Importantes, podendo ter algumas características úteis).

3: Terceira versão do sistema (contém todas as características úteis).

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| # | Característica |  | (P) | (E) | (R) | (B) |
| 1 | Controle de Estoque |  | C | A | A | 1 |
| 2 | Registrador de vendas e lucros |  | C | A | A | 1 |
| 3 | Controle de Caixa |  | C | A | A | 1 |
| 4 | Cadastro de Produtos |  | C | M | A | 1 |
| 5 | Cadastro de Fornecedor |  | C | B | M | 1 |
| 6 | Cadastro de  Funcionários (acesso) |  | C | B | M | 1 |
| 7 | Cadastro de Clientes |  | C | B | B | 1 |
| 8 | Cadastro de Pendencias |  | C | M | M | 1 |
| 9 | Relatório Periódico de Vendas |  | I | M | M | 1 |
| 10 | Serviço de  Fidelização do Cliente |  | U | B | B | 3 |
| 11 | Serviço de  Atendimento ao Cliente | I |  | B | B | 2 |
| 12 | Controle de  Amostra Grátis |  | U | B | B | 3 |
| 13 | Interface Clara e Limpa |  | C | A | A | 1 |
| 14 | Controle de  Demonstração | U | | B | B | 3 |
| 15 | Controle de  Promoção | U | | M | M | 2 |
| 16 | Sistema de  Emissão de Nota Fiscal | I | | M | M | 1 |
| 17 | Sistema de reconhecimento de cliente por ligação | I | | A | A | 1 |
| 18 | Registro de Perdas e Danos | I | | M | M | 2 |
| 19 | Calculo de distância e valor de entregas | I | | A | A | 2 |
| 20 | Indicador dos pedidos à serem feitos ao fornecedor | I | | M | M | 2 |
| 21 | Cadastro de sistema de folgas | U | | B | B | 3 |
| 22 | Cadastro de banco de horas | U | | M | B | 3 |
| 23 | Média de vendas  diária/  semanal/mensal | I | | M | M | 2 |
| 24 | Registrador de pendências com fornecedor | I | | M | M | 2 |